ZARZĄDZANIE I ST. 2018/2019 WEiZ UwB

Efekty kształcenia na kierunku	Opis kierunkowych efektów kształcenia. Po zakończeniu studiów absolwent:	Kontrola pokrycia efektów kierunkowych efektami przedmiotów niespecjalnościowych	pokrycie efektów po zmianach
	Wiedza		
Z1_W01	ma podstawową wiedzę w zakresie nauk o zarządzaniu, ich miejscu w systemie nauk ekonomicznych i relacjach do innych nauk	11	12
Z1_W02	posiada podstawową wiedzę na temat typów systemów (ustrojów) gospodarczych	2	2
Z1_W03	ma podstawową wiedzę odnośnie powstawania, funkcjonowania, przekształcania i rozwoju organizacji gospodarczych	6	6
Z1_W04	posiada elementarną wiedzę o rodzajach relacji zachodzących między organizacjami w skali krajowej, międzynarodowej, międzykulturowej	8	8
Z1_W05	ma wiedzę na temat więzi społecznych występujących w ramach organizacji oraz rządzących nimi prawidłowości, a także ma wiedzę na temat więzi społecznych występujących w ramach relacji rynkowych	13	14
Z1_W06	ma podstawową wiedzę o człowieku jako twórcy i uczestniku struktur społecznych i zasad ich funkcjonowania	11	12
Z1_W07	zna standardowe metody matematyczne, statystyczne i narzędzia informatyczne gromadzenia, analizy i prezentacji danych ekonomicznych i społecznych	9	10
Z1_W08	ma wiedzę o normach i regułach (organizacyjnych, etycznych i prawnych) organizujących struktury i instytucje społeczne i rządzących nimi prawidłowościach oraz o ich źródłach, naturze, zmianach i sposobach działania	6	8
Z1_W09	posiada wiedzę o zasadach funkcjonowania organizacji oraz procesach zmian zachodzących w ich strukturach oraz czynnikach determinujących przyczyny, przebieg, skale i konsekwencje tych zmian	13	13
Z1_W10	ma wiedzę o poglądach na temat organizacji i ich historycznej ewolucji	3	3
Z1_W11	zna i rozumie podstawowe pojęcia i zasady z zakresu ochrony własności przemysłowej i prawa autorskiego	3	4
Z1_W12	zna ogólne zasady tworzenia i rozwoju form indywidualnej przedsiębiorczości	0	0
	Umiejętności		
Z1_U01	potrafi prawidłowo analizować i interpretować przyczyny i przebieg konkretnych procesów i zjawisk społecznych (w tym: gospodarczych, prawnych, kulturowych, politycznych) w zakresie dyscypliny nauk o zarządzaniu	9	10
Z1_U02	potrafi pozyskiwać dane do analizowania i prognozowania konkretnych procesów i zjawisk społecznych (w tym: gospodarczych, prawnych, kulturowych, politycznych) z wykorzystaniem standardowych metod i narzędzi w zakresie dyscypliny nauk o zarządzaniu	10	11
Z1_U03	posługuje się systemami normatywnymi oraz wybranymi normami i regułami prawnymi, moralnymi, zawodowymi, w celu rozwiązywania problemów z zakresu zarządzania	4	5
Z1_U04	potrafi wykorzystywać zdobytą wiedzę z zakresu nauk o zarządzaniu i dziedzin komplementarnych w podejmowaniu decyzji i rozwiązywaniu problemów w pracy zawodowej	4	3
Z1_U05	wykorzystuje zdobytą wiedzę z zakresu nauk o zarządzaniu i dziedzin komplementarnych do analizy i rozstrzygania konkretnych problemów, proponując odpowiednie ich rozwiązania	8	8
Z1_U06	potrafi prawidłowo analizować i interpretować zjawiska społeczne zachodzące w organizacji i jej otoczeniu	10	10
Z1_U07	potrafi przygotować prace pisemne i prezentacje multimedialne poświęcone konkretnemu zagadnieniu z zakresu dyscypliny nauk o zarządzania i dyscyplin komplementarnych, właściwie dobierając i weryfikując materiały źródłowe do przygotowywania prac i samodzielnego rozstrzygania konkretnych problemów	14	15
Z1_U08	potrafi przygotować wypowiedź ustną poświęconą konkretnemu zagadnieniu z zakresu dyscypliny nauk o zarządzaniu i dyscyplin komplementarnych, właściwie dobierając i weryfikując materiały źródłowe do przygotowanych wystąpień ustnych	10	10
Z1_U09	posługuje się językiem obcym w zakresie zarządzania na poziomie odpowiadającym wymaganiom określonym dla poziomu B2 Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego	4	4
	Kompetencje społeczne		
Z1_K01	ma świadomość poziomu swojej wiedzy i umiejętności oraz rozumie potrzebę stałego uczenia się, ze względu na dynamikę procesów rynkowych i społecznych zachodzących w świecie	8	8
Z1_K02	potrafi pracować w grupie, przyjmując w niej różne role	16	16
Z1_K03	potrafi odpowiednio określić priorytety służące realizacji zadań własnych i zespołu	4	4
Z1_K04	prawidłowo identyfikuje i rozstrzyga dylematy związane z aktywnością w otoczeniu społeczno-gospodarczym i wykonywaniem zawodu	1	0
Z1_K05	jest przygotowany do udziału w opracowywaniu projektów społecznych uwzględniając aspekty prawne i ekonomiczne	0	0
Z1_K06	potrafi samodzielnie uzupełniać i doskonalić nabytą wiedzę i umiejętności	8	9
Z1_K07	wykazuje postawę kreatywności, innowacyjności i przedsiębiorczości w podejmowanej aktywności społeczno-gospodarczej	1	0

MODUŁ 1 PRZEDMIOTY KSZTAŁCENIA OGÓLNEGO / MODUŁ 2 PRZEDMIOTY ILOŚCIOWE

Efekt	Podstawy socjologii – Wykład	Zarządzanie własnością intelektualną I – Wykład	Technologia informacyjna I – Wykład	Technologia informacyjna I – Ćwiczenia	Prawo – Wykład	Język Angielski cz.1/1 – Lektorat	Język Angielski cz.1/2 – Lektorat	Język angielski cz.2/1 – Lektorat	Język angielski cz.2/2 – Lektorat	Wychowanie fizyczne – Ćwiczenia	Matematyka – Wykład	Matematyka – Ćwiczenia	Statystyka (opisowa) – Wykład	Statystyka (opisowa) – Ćwiczenia	Informatyka w Zarządzaniu – Wykład
Z1_W01															
Z1_W02					1										
Z1_W03															
Z1_W04															
Z1_W05	1				1										
Z1_W06	1				1										
Z1_W07			1	1							1	1	1		1
Z1_W08	1	1			1										
Z1_W09															
Z1_W10															
Z1_W11		1													
Z1_W12															
Z1_U01															
Z1_U02				1										1	1
Z1_U03															
Z1_U04															
Z1_U05															
Z1_U06															
Z1_U07				1											
Z1_U08						1	1	1	1						
Z1_U09						1	1	1	1						
Z1_K01					1										
Z1_K02						1	1	1	1	1					
Z1_K03															
Z1_K04															
Z1_K05															
Z1_K06												1		1	1
Z1_K07															
	3	2	1	3	5	3	3	3	3	1	1	2	1	2	3

MODUŁ 3 PRZEDMIOTY OGÓLNOEKONOMICZNE / MODUŁ 4 PRZEDMIOTY KIERUNKOWE

Efekt	Mikroekonomia – Wykład	Mikroekonomia – Ćwiczenia	Finanse i bankowość – Wykład	Finanse i bankowość – Ćwiczenia	Rachunkowość finansowa – Wykład	Rachunkowość finansowa – Ćwiczenia	Historia gospodarcza – Wykład	Podstawy zarządzania – Wykład	Podstawy zarządzania – Ćwiczenia	Nauka o organizacji – Wykład	Nauka o organizacji – Ćwiczenia	Badania marketingowe – Wykład	Badania marketingowe – Ćwiczenia	Marketing – Wykład	Marketing – Ćwiczenia	Podstawy zarządzania strategicznego – Wykład	Podstawy zarządzania strategicznego – Ćwiczenia	Zarządzanie zasobami ludzkimi – Wykład	Zarządzanie zasobami ludzkimi – Ćwiczenia	Zarządzanie jakością – Wykład	Procesy informatyczne w zarządzaniu – Wykład	Procesy informatyczne w zarządzaniu – Ćwiczenia	Zarządzanie projektami UE – Wykład	Zarządzanie projektami UE – Ćwiczenia	Zachowania organizacyjne – Wykład	Zachowania organizacyjne – Ćwiczenia
Z1_W01	1	1			1			1	1	1	1			1		1										
Z1_W02							1																			
Z1_W03			1				1			1	1												1	1		
Z1_W04			1							1	1			1		1				1			1	1		
Z1_W05								1	1	1	1	1	1	1	1			1	1						1	1
Z1_W06	1	1			1			1	1					1				1	1						1	1
Z1_W07					1																					
Z1_W08																							1	1		
Z1_W09			1					1	1	1	1			1		1		1		1	1		1	1	1	
Z1_W10							1			1	1															
Z1_W11																										
Z1_W12																										
Z1_U01		1				1					1		1		1		1			1				1		
Z1_U02									1			1	1		1		1									
Z1_U03				1		1																		1		
Z1_U04									1						1		1									
Z1_U05		1				1			1				1		1		1		1							1
Z1_U06		1							1		1		1		1					1				1		1
Z1_U07				1		1			1		1		1		1		1		1			1		1		1
Z1_U08				1					1				1		1		1					1				
Z1_U09																										
Z1_K01						1			1						1		1									
Z1_K02				1					1		1		1		1		1		1	1		1		1		1
Z1_K03									1								1									
Z1_K04																										
Z1_K05																										
Z1_K06		1				1			1																	
Z1_K07																										
	2	6	3	4	3	6	3	4	14	6	10	2	8	5	10	3	9	3	5	5	1	3	4	9	3	6

MODUŁ 5 ELEMENTY PRZEDSIĘBIORCZOŚCI / PRZEDMIOTY SPECJALNOŚCIOWE (specjalność Zarządzanie przedsiębiorstwem): MODUŁ 6 MARKETING W PRZEDSIĘBIORSTWIE

Efekt	Podstawy przedsiębiorczości – Wykład	Podstawy przedsiębiorczości – Ćwiczenia	Marketing partnerski – Wykład	Marketing na rynkach zagranicznych – Wykład	Negocjacje handlowe – Wykład	Negocjacje handlowe – Ćwiczenia	Public relations – Wykład	Marketing na rynku przedsiębiorstw i usług – Wykład	Marketing na rynku przedsiębiorstw i usług – Ćwiczenia
Z1_W01									
Z1_W02									
Z1_W03	1	1							
Z1_W04			1	1	1	1	1	1	1
Z1_W05	1	1	1		1	1	1	1	1
Z1_W06	1	1							
Z1_W07									
Z1_W08							1		
Z1_W09									
Z1_W10									
Z1_W11									
Z1_W12	1	1							
Z1_U01		1							1
Z1_U02			2						1
Z1_U03									
Z1_U04									
Z1_U05									1
Z1_U06		1				1			1
Z1_U07			1	1			1		1
Z1_U08		1					1		1
Z1_U09									
Z1_K01		1							
Z1_K02						1			1
Z1_K03		1							
Z1_K04									
Z1_K05			1						
Z1_K06				1			1		
Z1_K07	1	1							1
	5	10	6	3	2	4	6	2	10

PRZEDMIOTY SPECJALNOŚCIOWE (specjalność Zarządzanie przedsiębiorstwem): MODUŁ 7 PRZEDMIOTY ANALITYCZNO-FINANSOWE / MODUŁ 8 WSPÓŁCZESNE OBSZARY ZARZĄDZANIA / MODUŁ 9 OTOCZENIE SPOŁECZNE PRZEDSIĘBIORSTWA

Efekt	Analiza ekonomiczna – Wykład	Analiza ekonomiczna – Ćwiczenia	Rynek kapitałowy – Wykład	Zarządzanie finansami przedsiębiorstw – Wykład	Zarządzanie finansami przedsiębiorstw – Ćwiczenia	Ekonomika przedsiębiorstw – Wykład	Ekonomika przedsiębiorstw – Ćwiczenia	Biznesplan – Wykład	Biznesplan – Ćwiczenia	Lokalne uwarunkowania działalności przedsiębiorstw – Wykład	Lokalne uwarunkowania działalności przedsiębiorstw – Ćwiczenia	Zarządzanie wynagrodzeniami – Wykład	Finanse międzynarodowe – Wykład	Finanse międzynarodowe – ćwiczenia	Zarządzanie organizacjami sieciowymi – Wykład	Zarządzanie innowacjami – Wykład	Zarządzanie produkcją – Wykład	Zarządzanie produkcją – Ćwiczenia	Zarządzanie w korporacjach międzynarodowych – Wykład	Społeczna odpowiedzialność biznesu – Wykład	Społeczna odpowiedzialność biznesu – Ćwiczenia	Rynek pracy – Wykład	Kontrola pokrycia efektów kierunkowych efektami przedmiotów specjalnościowych
Z1_W01				1																			1
Z1_W02																							0
Z1_W03			1	1		1	1			1						1							6
Z1_W04			1							1			1	1	1	1			1	1		1	16
Z1_W05										1					1		1		1	1		1	12
Z1_W06				1																			1
Z1_W07	1	1						1		1													4
Z1_W08						1		1				1			1					1		1	7
Z1_W09			1			1		1								1	1	1					6
Z1_W10																							0
Z1_W11																							0
Z1_W12								1															1
Z1_U01		1			1		1		1					1	1						1		8
Z1_U02		1						1											1				6
Z1_U03					1									1							1		3
Z1_U04											1												1
Z1_U05									1		1						1	1			1		6
Z1_U06		1					1		1									1			1		7
Z1_U07									1									1					6
Z1_U08					1				1														4
Z1_U09																							0
Z1_K01							1		1	1					1								4
Z1_K02		1			1		1		1									1					7
Z1_K03									1		1												2
Z1_K04									1	1	1										1		4
Z1_K05									1												1		3
Z1_K06		1			1							1							1	1			7
Z1_K07								1	1														3
	1	6	3	3	5	3	5	6	11	6	4	2	1	3	5	3	3	5	4	4	6	3	125

PRZEDMIOTY SPECJALNOŚCIOWE (specjalność Zarządzanie sprzedażą): MODUŁ 6 INSTRUMENTY SPRZEDAŻY / MODUŁ 7 ORGANIZACJA DZIAŁALNOŚCI SPRZEDAŻOWEJ

Efekt	Podstawy przedsiębiorczości – Wykład	Podstawy przedsiębiorczości – Ćwiczenia	Techniki sprzedaży – Wykład	Techniki sprzedaży – Ćwiczenia	Merchandising – Wykład	Merchandising – Ćwiczenia	Promocja w handlu – wykład	Promocja w handlu – Ćwiczenia	E- commerce – Ćwiczenia	Negocjacje handlowe – wykład	Negocjacje handlowe – Ćwiczenia	Ekonomika handlu – Wykład	Ekonomika handlu – Ćwiczenia	Zarządzanie zespołem handlowców – Wykład	Zarządzanie zespołem handlowców – Ćwiczenia	Zarządzanie przedsiębiorstwem handlowym – Wykład	Zarządzanie przedsiębiorstwem handlowym – Ćwiczenia	Zarządzanie łańcuchem dostaw – Wykład	Zarządzanie łańcuchem dostaw – Ćwiczenia	Ekonomika transportu – Wykład	Ekonomika transportu – Ćwiczenia	Prognozowanie sprzedaży – Wykład	Prognozowanie sprzedaży – Ćwiczenia	Zarządzanie działem sprzedaży – Wykład	Zarządzanie działem sprzedaży – Ćwiczenia
Z1_W01																				1	1				
Z1_W02																									
Z1_W03	1	1																							
Z1_W04			1		1		1			1	1	1	1												
Z1_W05	1	1	1		1		1	1		1	1			1	1	1	1	1	1					1	1
Z1_W06	1	1																							
Z1_W07									1													1			
Z1_W08																									
Z1_W09																1		1	1						
Z1_W10																									
Z1_W11																									
Z1_W12	1	1																							
Z1_U01		1																					1		
Z1_U02									1														1		
Z1_U03																									
Z1_U04						1																			
Z1_U05				1		1		1							1		1	1	1				1		1
Z1_U06		1		1		1		1			1				1		1	1	1		1		1		
Z1_U07																					1				
Z1_U08		1																							1
Z1_U09																									
Z1_K01		1							1																
Z1_K02				1			1	1			1		1		1		1	1	1						
Z1_K03		1													1										1
Z1_K04																									
Z1_K05																									
Z1_K06									1				1				1	1	1		1				
Z1_K07	1	1		1	1			1							1										
	5	10	2	4	3	3	3	5	4	2	4	1	3	1	6	2	5	6	6	1	4	1	4	1	4

MODUŁ 8 OBSZARY DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTW HANDLOWYCH / MODUŁ 9 SEMINARIA / MODUŁ 7 Praktyka zawodowa

Efekt	Analiza ekonomiczna – Wykład	Analiza ekonomiczna – Ćwiczenia	Zarządzanie finansami przedsiębiorstw – Ćwiczenia	Handel zagraniczny – Wykład	Handel zagraniczny – Ćwiczenia	Społeczna odpowiedzialność przedsiębiorstw handlowych – Wykład	Społeczna odpowiedzialność przedsiębiorstw handlowych – Ćwiczenia	Opodatkowanie działalności handlowej – Wykład	Opodatkowanie działalności handlowej – Ćwiczenia	Prawo handlowe – Wykład	Ocena efektywności projektów inwestycyjnych – Wykład	Ocena efektywności projektów inwestycyjnych – Ćwiczenia	Kontrola pokrycia efektów kierunkowych efektami przedmiotów specjalnościowych	Seminarium – Proseminarium	Seminarium – Seminarium dyplomowe cz.1	Seminarium – Seminarium Dyplomowe cz.2	Praktyka zawodowa (4 tygodnie)
Z1_W01			1							1			4	1	1	1	
Z1_W02								1					1				
Z1_W03								1					1				
Z1_W04				1	1	1	1						11				
Z1_W05				1	1	1	1						18				
Z1_W06			1										1				
Z1_W07	1	1									1	1	6	1	1	1	
Z1_W08						1	1	1					3	1	1	1	
Z1_W09								1					4				
Z1_W10													0				
Z1_W11													0	1	1	1	
Z1_W12													0				
Z1_U01		1	1						1	1			5	1	1		
Z1_U02		1							1				4	1	1	1	
Z1_U03													0	1	1		
Z1_U04									1				2				1
Z1_U05													9				
Z1_U06		1			1		1						13		1	1	
Z1_U07							1						2	1	1	1	
Z1_U08			1							1			3				
Z1_U09													0				
Z1_K01										1			2	1	1	1	1
Z1_K02		1					1						11				
Z1_K03			1										3		1	1	
Z1_K04													0				1
Z1_K05													0				
Z1_K06		1				1	1		1				10	1	1	1	
Z1_K07													4				1
	1	6	5	2	3	4	7	4	4	4	1	1	117	10	12	10	4